

DE INTENSIVE CARE VOOR ONDERNEMERS

10 stappen om moeilijke tijden te overleven met jouw bedrijf

1

DE SYMPTOMEN

Lagere inkomsten, oplopende schulden

Koeriersbedrijf X groeide als organisatie door naar 12 FTE met evenveel bussen. Toch ontstaat een schuld van €80.000. De eigenaar van de onderneming heeft weinig managementervaring. Hij kan de rekeningen niet meer op tijd betalen, heeft zelf nauwelijks inkomen en crediteuren/schuldeisers zitten hem erg op de huid.

2

DE PROBLEMEN

Ondernemer raakt in de stress

De ondernemer houdt zelf weinig geld over en ervaart veel stress. Het gevolg is slecht slapen en een gevoel van paniek. De angst voor faillissement is constant aanwezig. De schuldsanering klinkt daarnaast ook niet als een oplossing.

3

GA HET GESPREK AAN!

Je hoeft niet alleen alles op te lossen

De eigenaar van Koeriersbedrijf X wordt gewezen op CijferAdvies via een kennis. Daaruit volgt een gezondheidscheck samen met een adviseur. Die stelt vast dat er een basis is voor een buitengerechtelijke crediteurensanering. De ondernemer komt op de Intensive care voor bedrijven!



4

CREËER FINANCIËLE RUIJTE

Er zijn medicijnen tegen financiële krapte

Door aan te sturen op financiële armslag of een financiering, krijgt de ondernemer de ruimte die hij nodig heeft om een tweede kans van slagen te creëren. In deze stap wordt zoveel mogelijk belangrijke informatie over de onderneming verzameld. Er wordt gekeken naar de huidige (financiële) situatie en de belangrijkste belanghebbenden worden in kaart gebracht. Hierdoor ontstaat inzicht in de organisatie en schuldenlast.



5

DE CREDITEUREN

Crediteuren zijn ook maar mensen

In plaats van faillissement of schuldenaanpak gaat de eigenaar van Koeriersbedrijf X het gesprek aan. Hij is zelf emotioneel betrokken en vraagt daarom CijferAdvies mee aan tafel. Hierdoor ontstaat wederzijds vertrouwen en kan overeenstemming worden bereikt. De crediteuren gaan akkoord met een uitkering van 20,8%! Alle schulden zijn tegen finale kwijting opgelost! De ondernemer heeft met zijn bedrijf weer perspectief.



6

HET RECOVERYPROGRAMMA

Van Intensive Care naar Recovery

Van de Intensive Care kan de ondernemer nu in het z.g. recovery programma. Hier wordt samen met de specialist van CijferAdvies gekeken naar een gezonde voortzetting van het bedrijf. Door in gesprek te blijven, kunnen nieuwe kansen ontstaan. Want schulden kunnen verdwijnen, maar zijn vaak symptomen van een ander probleem. Tijd om uit te zoeken waar het fout gaat!



7

VERNIEUW JE BUSINESS PLAN

Wat moet er anders?

De eigenaar van Koeriersbedrijf X heeft samen met CijferAdvies gekeken naar het businessplan. Wat blijkt? Het plan was niet goed ingericht op groei, waardoor de inkomsten niet gelijk stijgen met de kosten. Daarnaast is de behoefte aan een ervaren bedrijfskundige partner duidelijk geworden.

8

CREËER OVERZICHT

Lagere inkomsten, oplopende schulden

Een nieuw businessplan is gemaakt en de huidige financiële ruimte maakt een start met het plan mogelijk. Gekeken wordt naar de begroting en liquide middelen. Vanuit die begroting kan de ondernemer zien wat eventueel nodig is aan financiering. CijferAdvies laat de ondernemer niet met rust nadat de storm is gaan liggen. Hun adviseurs bieden een periode van nazorg en blijven de onderneming volgen.

9

GENEZEN KOST TIJD

Vinger aan de pols houden

Uiteindelijk is het de bedoeling dat de kapitein het schip weer aanvoert. Zo nodig met hulp van CijferAdvies. Na 6 maanden was Koeriersbedrijf X weer vitaal en gezond. De ervaren partner is gevonden en neemt de bedrijfskundige kant voor zijn rekening. Hij heeft daarnaast ook geïnvesteerd in de onderneming. De oorspronkelijke eigenaar is en blijft aandeelhouder, maar heeft minder kopzorgen en een stabiel inkomen.

10

EN DE CREDITEUREN?

Tevreden over een goede afloop

De crediteuren hebben even pijn geleden, maar verdienen nu weer aan een gezonde klant en spreken de waardering uit voor de wijze waarop de ondernemer heeft gehandeld. Bij een faillissement hadden ze volledig achter het net gevist. De curator is namelijk de eerste die zijn beurs vult, daarna blijft er wellicht nog iets over voor de crediteuren.

CIJFERADVIES

"Omdat bij cijfers advies hoort"

Meer weten? Bezoek onze website cijferadvies.nl of bel [0342-400639](tel:0342-400639).